

РЕГИОНАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА КОМПАНИИ VERUM GLOBAL

РОССИЯ



1 УСЛОВИЯ ОТКРЫТИЯ ПАРТНЁРСКОГО ПУНКТА ВЫДАЧИ ЗАКАЗОВ (ДАЛЕЕ — ПВЗ):

- 1** Партнёр зарегистрирован в качестве индивидуального предпринимателя или имеет юридическое лицо.
- 2** Обмен первичной документацией по перемещению товара на ПВЗ через электронный документооборот (ЭДО). Отсутствие подписанной первичной документации за предыдущий заказ блокирует поставку новых заказов на ПВЗ.
- 3** Товарооборот ПВЗ более 3000 CV три календарных бизнес-месяца подряд см. «Термины», Бизнес-план VERUM GLOBAL).
- 4** Поручительство вышестоящего (их) медиапартнера (ов) с доходом не менее 1000 у.е. и оплата безвозвратного паушального взноса за консультации по сопровождению открытия ПВЗ в размере 300 000 рублей (на эту сумму выдаётся продукция на выбор компании).
- 5** При оплате паушального взноса открывается постоянная кредитная линия (ТКЛ) 600 000 рублей. ТКЛ может быть увеличен пропорционально росту товарооборота за предыдущие периоды.

2 УСЛОВИЯ ПОЛУЧЕНИЯ КОМПЕНСАЦИИ ЗА РАСХОДЫ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПАРТНЕРСКИХ ПУНКТОВ ВЫДАЧИ ЗАКАЗОВ (ПВЗ):

- 1** 1000 CV — 1999CV — 14% (у.е.).
- 2** 2000 CV — 2999 CV — 15% (у.е.).
- 3** 3000 CV и более — 16% (у.е.).

Понятия CV, У.Е. — см. раздел «Термины», Бизнес-план VERUM GLOBAL.

3 ПОЛИТИКА КОМПАНИИ VERUM GLOBAL ПО ДОСТАВКЕ ПРОДУКЦИИ С ЦЕНТРАЛЬНОГО СКЛАДА И ДРУГИХ СКЛАДОВ КОМПАНИИ ДО ПАРТНЕРСКИХ ПУНКТОВ ВЫДАЧИ ЗАКАЗОВ (ПВЗ):

1 ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ПОЛИТИКИ

Региональная складская политика направлена на оптимизацию процессов доставки продукции с центрального склада или производственной площадки до партнерских пунктов выдачи (ПВЗ) компании VERUM GLOBAL. Основные цели политики включают снижение логистических издержек, ускорение процесса доставки и повышение удовлетворенности клиентов.

2 ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ

- × Прозрачность расчетов и взаиморасчетов.
- × Справедливое распределение логистических затрат.
- × Оптимизация маршрутов и сокращение сроков доставки.

3 КОЭФФИЦИЕНТ РАСЧЕТА ДОСТАВКИ

При заборе продукции из региональных представительств Компании партнерскими ПВЗ применяется коэффициент расчета доставки с центрального склада до данного представительства.

РАСЧЁТ КОЭФФИЦИЕНТА

Коэффициент вычета доставки определяется на основании анализа стоимости транспортировки, расстояния от центрального склада до регионального представительства и средней стоимости доставки по рынку. Формула расчета коэффициента будет адаптирована к текущим экономическим условиям и может корректироваться с целью обеспечения справедливости и эффективности распределения затрат.

МЕХАНИЗМ ПРИМЕНЕНИЯ КОЭФФИЦИЕНТА

При каждой операции перемещения продукции между центральным складом (или производственной площадкой) и региональными представительствами Компании применяется коэффициент вычета доставки. Это позволяет частично компенсировать расходы регионального представительства на приём и дальнейшую пересылку товаров, обеспечивая таким образом более справедливое распределение затрат между центральным складом и региональными представительствами.

ОТЧЕТНОСТЬ И КОНТРОЛЬ

Для обеспечения прозрачности и контроля за соблюдением политики все операции по перемещению товаров должны сопровождаться соответствующей документацией, включая расчет коэффициента вычета доставки. Отдел логистики компании VERUM GLOBAL обязуется регулярно анализировать данные операции, корректировать размер коэффициента с учетом изменений в стоимости и условиях доставки, а также предоставлять отчеты высшему руководству компании для принятия стратегических решений.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Региональная складская политика компании VERUM GLOBAL по доставке продукции создает основу для более эффективного и справедливого распределения затрат и обязанностей между центральным и региональными складами. Это способствует повышению эффективности логистической системы компании в целом и укреплению позиций компании VERUM GLOBAL на рынке.

4 ОБЯЗАННОСТИ СОТРУДНИКА СКЛАДА

- 1 Обработка заказов — связь с клиентами после заказа до момента доставки/выдачи товара.
- 2 Оприходование товаров.
- 3 Ежедневный контроль и мониторинг остатков и срока годности продукции (начало — конец рабочего дня).
- 4 Материальная ответственность — договор.
- 5 Обработка претензий по недопоставке и недосписанию в течение 1 календарного месяца с момента возникновения ситуации (вся ответственность за недостатки после истечения месяца ложится на плечи складодержателя).

**Ответственное лицо по складской программе:
исполнительный директор Криворучко Андрей Владимирович.**

5

ПРИНЦИПЫ УЧЁТА КОЭФФИЦИЕНТА РАСЧЕТА ДОСТАВКИ

1

ОПРЕДЕЛЕНИЕ СРЕДНЕВЗВЕШЕННОЙ СТОИМОСТИ ДОСТАВКИ ОДНОЙ ЕДИНИЦЫ ПРОДУКЦИИ

Для каждой партии товара рассчитывается средневзвешенная стоимость доставки одной единицы. То есть все количество единиц товара делится на общую стоимость доставки.

Стоимость доставки одной единицы = Общая стоимость доставки / Количество единиц товара. Например, 100 упаковок товара доставили за 5 000 рублей. Таким образом, стоимость доставки одной единицы товара составляет 50 рублей.

Например, если одна единица товара в баллах (20 баллов) и средневзвешенная стоимость доставки единицы товара составила 50 рублей, то стоимость доставки за один балл будет равна 2,5 рубля:

Стоимость доставки за 1 балл = Стоимость доставки единицы товара / Баллы единицы товара = 50 рублей / 20 баллов = 2,5 рубля на балл.

2

РАСЧЕТ СТОИМОСТИ ДОСТАВКИ НА ЗАКАЗАННОЕ КОЛИЧЕСТВО ТОВАРОВ

Стоимость доставки до конечного города заказчика (партнерского склада) рассчитывается на основе балловых значений заказанных товаров, умноженных на стоимость доставки за один балл:

Общая стоимость доставки = Баллы заказанных товаров × Стоимость за 1 балл.

ПРИМЕР РАСЧЁТА ВЫЧЕТА СО СКЛАДА ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА КОМПАНИИ

Предположим, склад в городе Красноярске (склад компании) отправляет продукцию на склад в другой город (партнерский склад).

Общая стоимость доставки будет рассчитана следующим образом:

Баллы заказанной продукции: 100 баллов.

Стоимость за 1 балл: 2,5 рубля.

Таким образом, вычет составит: 100 баллов × 2,5 руб./балл = 250 рублей + расходы на доставку до вашего партнерского склада.

ПРИМЕР РАСЧЕТА ВЫЧЕТА С ЦЕНТРАЛЬНОГО СКЛАДА

Предположим, центральный склад компании отправляет продукцию на склад в другой город (партнерский склад).

Общая стоимость доставки будет рассчитана следующим образом:

Баллы заказанной продукции: 500 баллов.

Стоимость за 1 балл: 2,5 рубля.

Таким образом, вычет составит: $500 \text{ баллов} \times 2,5 \text{ руб./балл} = 1250 \text{ рублей}$.

РЕГУЛИРОВАНИЕ РАСЧЕТОВ

Окончательный расчет стоимости доставки будет производиться ежемесячно и вычитаться из общих складских операций (товарооборот в баллах).

Доставка от Красноярска (склада компании) до конечного города оплачивается заказывающим складом (партнерским складом) самостоятельно.

6 ЗАКРЫТИЕ СКЛАДА

- 1 Снижение товарооборота менее 1000 CV два месяца подряд.
- 2 Нарушение этических правил (распространение информации о других мкм-компаниях, реклама товаров других брендов).
- 3 Нарушение правил ведения товарно-складского учёта.
- 4 Нарушение корпоративной политики обслуживания клиента.
- 5 Отсутствие финансово-юридической отчётности.

7 КОНТАКТЫ

- ✕ Клиентская служба: **clients@verum-global.com;**
- ✕ Региональная служба поддержки складов (логистика и распределение продукции): **goods@verum-global.com;**
- ✕ Служба поддержки по общим вопросам: **support@verum-global.com;**
- ✕ По вопросам доставки частных заказов: **+7 (499) 110-04-80.**

